

Partnerstwo z Kanadą

Umowa gospodarczo-handlowa między Unią Europejską i Kanadą (Comprehensive Economic and Trade Agreement between the EU and Canada **CETA**) została podpisana. Umowa stwarza nowe możliwości dla dużych i małych eksporterów europejskich i kanadyjskich, a także przedsiębiorców, pracowników i konsumentów.

30 października br. proces związany z podpisaniem umowy CETA został pomyślnie zakończony. Podpisy pod dokumentem złożyli: przewodniczący Komisji Europejskiej Jean-Claude Juncker, przewodniczący Rady Europejskiej Donald Tusk, premier Kanady Justin Trudeau oraz szef słowackiego rządu Robert Fico, który do końca roku przewodniczy pracom Rady UE.

CETA wyeliminuje 99 proc. ceł, co znacznie obniża koszty eksportu do Kanady produktów europejskich. Szacuje się, że europejscy producenci towarów przemysłowych i rolniczych zaoszczędzą rocznie ok. 500 mln euro. Obecnie CETA to najbardziej zaawansowana i pogłębiona umowa handlowa zawarta przez Unię Europejską. Porozumienie jest punktem odniesienia dla innych umów tego typu. CETA zawiera ambitne zapisy dotyczące m.in. zrównoważonego rozwoju, zatrudnienia oraz ochrony środowiska. Umowa dotyczy nie tylko handlu, ale również kładzie nacisk na promowanie i ochronę wspólnych wartości.

CETA to szansa na zatrudnienie, zrównoważony rozwój.

CETA to niższe ceny i większy wybór w sklepach.

CETA to szansa na łatwiejszą ekspansję międzynarodową naszych firm.

CETA to ochrona wspólnych wartości.

CETA to otwarcie rynku usług oraz stworzenie przewidywalnych warunków dla inwestorów.

CETA to utrzymanie wysokich norm UE w obszarach takich jak bezpieczeństwo żywności i prawa pracownicze.



Artykuł w ramach działalności Punktu Informacji Europejskiej Europe Direct – Piaseczno. Projekt jest współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach dotacji dla punktów informacji publicznej „Sieć Punktów Informacji Europejskiej Europe Direct” w latach 2013-2017

